

令和 2年度予算見積調書(2月補正予算)

課室名：医療人材課
 担当名：医師確保対策担当
 内線：6014600

(単位：千円)

番号	事業名			会計	款	項	目	説明事業		
B34	後期研修医獲得定着事業			一般会計	衛生費	医薬費	医薬総務費	医師確保対策費		
事業期間	令和 2年度～ 令和12年度	根拠法	医療法第30条の25			宣言項目				
					分野施策					
1 事業の概要				5 事業説明						
<p>本県では、後期研修医の県外からの獲得及び県内への定着促進が課題となっている。</p> <p>そこで、県外大学病院から優秀な指導医及び専門医のチームの派遣や、民間主催の合同説明会に参加し、県内の後期研修の魅力向上及び魅力発信を図る。さらに独自で後期研修スタートアップセミナーを開催する。</p> <p>(1) スーパーDr. チーム確保事業 △40,000千円 所要額が見込みを下回ったことによる減額</p> <p>(2) 民間主催の合同説明会参加事業(臨床研修医向け)事務費の節減に伴う減額 △11千円</p> <p>(3) 後期研修スタートアップセミナー △1,020千円 所要額が見込みを下回ったことによる減額</p>				<p>(1) 事業内容</p> <p>ア スーパーDr. チーム確保事業 40,000千円 寄附講座により、県外大学病院から優秀な指導医及び専門医をチームで派遣してもらう。 県内後期研修の指導体制強化を図り、後期研修医を県内に呼び込む。</p> <p>イ 民間主催の合同説明会参加事業(臨床研修医向け) 8,671千円 臨床研修医向けの日本最大規模の合同説明会に、県内病院を取りまとめて埼玉県として参加し、本県の後期研修プログラムの魅力をアピールする。(県内後期研修基幹施設：39病院)</p> <p>ウ 後期研修スタートアップセミナー 1,020千円 臨床研修医に対し、埼玉県の後期研修(専門研修プログラム)における魅力や特色を紹介し、県内への定着を図る。</p> <p>(2) 事業計画</p> <p>ア スーパーDr. チーム確保事業 県外大学病院に寄附講座を設置(2病院)、指導医及び専門医をセットで派遣</p> <p>イ 民間主催の合同説明会参加事業(臨床研修医向け) 東京会場(6月)に参加</p> <p>ウ 後期研修スタートアップセミナー 県の後期研修の魅力に係る講演、パネルディスカッション、後期研修基幹病院からのガイダンス、交流会の実施</p> <p>(3) 事業効果 後期研修医の県外からの獲得及び県内への定着を促進する。</p>						
2 事業主体及び負担区分										
(1) (県1/2) 事業者1/2										
(2) (3) (県10/10)										
3 地方財政措置の状況										
なし										
4 事業費に係る人件費、組織の新設、改廃及び増員										
9,500千円×2人=19,000千円										
予算額		財 源 内 訳							一般財源	補正後の 予算額
決定額	△41,031	繰入金	△40,000						△1,031	8,660
現計額	49,691		40,000						9,691	